



ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ

тел: (495) 518-4427; (495) 765-0223, e-mail: inbox@projectclub.ru, ppclub@inbox.ru
Интернет-сайт: www.projectclub.ru

«КЛУБ ПРОЕКТНОГО ПРОЦЕССА»

№ 009 (023), декабрь 2011 г.

Дорогие друзья, уважаемые коллеги!

В преддверии наступления новогодних торжеств и православного Рождества давайте на некоторое время оторвемся от нашего безумного рабочего ритма и просто поговорим....

Ведь нам действительно порой очень не хватает простого человеческого общения...

Вот заканчивается еще один год нашего существования на этой грешной Земле. Для каждого из нас он был чем-то хорош, чем-то не очень, были и радости и огорчения, кого-то посетило Горе, а кому-то улыбнулось Счастье.... И так всегда, ведь жизнь – полосатая штука!

Однако одно, мы думаем, заметили все. Не прибавилось в мире за этот год ни **Доброты, ни Любви, ни Уважения.**

И хотя мир нам тоже не безразличен, но все-таки давайте поговорим о нашем родном Доме, где корни наша были, есть, и мы очень надеемся, все-таки будут.

Сегодня мы все чаще замечаем вокруг себя проявления злобы, жестокости, коварства, обмана и подлости... Особенно это заметно в бизнесе, где во многом царят волчьи законы, где каждый сам за себя, где обмануть соседа или вознестись на вершину Олимпа за счет другого или нас с вами (как налогоплательщиков) считается в порядке вещей. Помните: нет такого преступления, на которое не пошел бы бизнес ради сверхприбыли.....

И мы действительно очень часто наблюдаем подобное.

И думаешь: А для чего? Стоит ли оно этого? Так ли уж необходимо за счет кого-то добавить себе еще 2-3 сотни млн, которые в конце-концов реально ничего не будут стоить для тебя в том мире, куда мы все когда-нибудь обязательно переселимся.

Вы скажете, а как же дети, это ж все для них... Да. Это так. А если их нет? Да и дорого ли благополучие, построенное на жизни других людей?

Неужели действительно человек человеку – волк? И это реальность сегодняшнего бизнеса?

Доколе???

Ведь были же и в нашей истории примеры честного, открытого сотрудничества, когда слово Купеческое было крепче железа! И бизнес вместе вели, и помогали друг другу, и за своих стояли горой!!!

Есть такая притча:

Один старик открыл своему внуку жизненную истину:

- В человеке идет борьба, похожая на борьбу двух волков, чёрного и белого. Чёрный волк представляет зло: зависть, ревность, сожаление, эгоизм, амбиции, ложь. Белый волк представляет добро: мир, любовь, надежду, истину, доброту и верность.

Внук задумался и спросил:

- А какой волк в конце побеждает?

Старик улыбнулся и ответил:

- Всегда побеждает тот волк, которого ты кормишь.

Вот принципы ведения дел в России, которые выработали российские предприниматели аж в 1912 году.

1. **ЛЮБИ И УВАЖАЙ ЧЕЛОВЕКА.** Любовь и уважение к человеку со стороны предпринимателя – залог ответной любви и благорасположения.
2. **УВАЖАЙ ПРАВО ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ.** Свободное предпринимательство – основа благополучия государства. Российский предприниматель, пекись о благе своей отчизны. Береги собственность и имущество других как свое.
3. **УВАЖАЙ ВДАСТЬ.** Власть – необходимое условие для ведения дел. Уважай законную власть и ее властителей.
4. **ЖИВИ ПО СРЕДСТВАМ.** Не зарывайся. Выбирай дело по плечу. Всегда оценивай свои возможности. Действуй сообразно своим средствам.
5. **БУДЬ ЧЕСТЕН И ПРАВДИВ.** Честность и правдивость – основа предпринимательства. Предпосылка честной прибыли и уважительных отношений в делах. Будь добродетелен, честен, правдив и милосерден.
6. **БУДЬ ВЕРЕН СВОЕМУ СЛОВУ.** Деловой человек должен быть верен своему слову. «Единожды солгавший кто тебе поверит». Успех в деле во многом зависит от того, в какой степени окружающие доверяют тебе.
7. **БУДЬ ЦЕЛЕУСТРЕМЛЕН.** Всегда имей перед собой ясную цель. В стремлении достичь заветной цели не переходи грань вседозволенного. Никакая цель не может затмить моральные ценности.

Не знаю, как Вы, а мы готовы подписаться под всеми этими словами. Но особенно хотелось бы обратить Ваше внимание на два пункта – 5 и 6. Именно о них и пойдет речь.

Нельзя отрицать справедливость выражения «Доверяй, но проверяй». Особенно в наше время и в нашем бизнесе. Но так и хочется добавить: **Проверяя, все-таки Доверяй!**

Мы совершенно уверены, что все наши беды и неудачи, что в экономике, что в политике, что просто в жизни, в корне своем имеют одну и ту же причину, и зовется она – **Человеческий фактор и ПОЛНОЕ отсутствие ДОВЕРИЯ**, что по вертикали, что по горизонтали!

Опускаем первое, ибо не в наших силах, к сожалению, возродить доверие к тем, кто все свои активы: детей, недвижимость, капитал – держит за пределами страны, в которой, и, вроде как, для которой, они и живут!

И ничего удивительного нет в том, что соответствующее отношение складывается и ко всем инициативам, исходящим от этих людей.

Нам важнее то, что делаем мы сами. Нет доверия у нас между собой, друг к другу, к коллегам и партнерам, а порой и к своим родственникам и друзьям.

Как с этим - то быть? Ведь никто, кроме нас самих не в состоянии это поправить?

Когда Бог слепил человека из глины, то остался у него неиспользованный кусок.

— Что еще слепить тебе? — спросил Бог.

— Слепи мне счастье, — попросил человек.

Ничего не ответил Бог, и только положил человеку в ладонь оставшийся кусочек глины.

Человек сам кузнец своего счастья! Мы действительно сами лепим то, что нас окружает. И мысль наша материальна.....

Представьте,

Человек едет в автобусе на работу. Стоит, хмурый такой, и думает:

“Жизнь – дерьмо, жена – стерва, люди – корыстные сволочи...”

А сзади за его плечом стоит ангел с блокнотом и записывает: *“Жизнь дерьмо, жена стерва, люди сволочи... Как странно, который раз исполняю одни и те же желания...”*

Начинать надо с себя! Везде и во всем. Сделай первый шаг себе навстречу. Постарайся взять за правило вести себя по жизни с людьми так, как ты сам хотел бы, чтобы они вели себя с тобой.

Есть такая притча:

Купил человек себе дом новый, большой, красивый. И сад с фруктовыми деревьями — все хорошо, аккуратно.

Рядом в кривеньком, стареньком домике жил завистливый сосед, который постоянно пытался испортить ему настроение: то мусор под ворота подбросит, то еще какую гадость сотворит.

И однажды проснулся человек в хорошем настроении, вышел на крыльцо, а там ведро с помоями.

Человек взял ведро, помои вылил, ведро вычистил до блеска, насобирал в него самых больших, самых спелых и вкусных яблок и пошел к соседу. Сосед, услышав стук в дверь, злорадно подумал: «Наконец-то я достал его!!!» Открывает дверь в надежде на скандал, а человек протягивает ему ведро с яблоками и говорит: «Кто чем богат, тот тем и делится!»

Для того чтобы двинуться вперед нам необходимо возродить **территорию ДОВЕРИЯ**. И в бизнесе это, пожалуй, сейчас самое необходимое. Конечно, это трудно и пройдет еще немало времени, пока до этого дойдет большинство. Но факт в том, что бизнес устал жить по волчьим законам! Он готов протянуть руку партнеру, если будет уверен в том, что ему ее не отрубят. А это опять же зависит от нас самих.

Давайте понемногу начнем возрождать те самые гильдии и товарищества, которые удерживали своих членов не силой или страхом, а боязнью быть изгнанным из этого сообщества за неприглядные действия и поступки.

И не нужны здесь заумные теории и философии. Простые христианские заповеди, которые давно едины для всех религий и всех народов.

Вот и мы. Давайте создавать вокруг себя сообщество тех, кто готов жить и работать, руководствуясь морально-этическими принципами. И чем больше нас будет, тем шире будет становиться **территория ДОВЕРИЯ**, без которой немислимо ни наше развитие, ни наша жизнь.

Такое сообщество мы пытаемся построить и в нашем Клубе, где мы стараемся подбирать единомышленников, связанных не только профессиональным интересом внедрять и обслуживать проектный процесс у нас в стране, но и готовых и желающих вести дела честно, открыто и доверять своему партнеру по Клубу.

Отрадно видеть, что мы не одиноки в подобном желании. То там, то здесь на территории нашей необъятной страны начинают появляться такие островки доверия в виде различного рода союзов, ассоциаций, клубов и т.п. Именно через них мы, в свою очередь, пытаемся расширить и нашу территорию Доверия. Например, для некоторых регионов таким островком доверия для бизнеса может и должна стать региональная Торгово-Промышленная Палата. И мы через наш сервис «Единое Проектное Окно», который мы развиваем совместно с региональными ТПП и другими системными операторами проектов, пытаемся расширить сообщество партнеров, которые могут друг другу доверять. Для этого мы оказываем, с одной стороны, помощь и поддержку тем проектам в регионе, кто в этом нуждается, и, с другой стороны, вовлекаем новых партнеров, желающих жить и работать по совести. Такие Окна мы уже открыли в Тюмени, Курске, на очереди Челябинск, Воронеж и Московская область.

Мы открыты всем, кто устал от постоянного обмана и унижения, кто готов держать себя подобающим образом по отношению к своим партнерам и, соответственно, ожидать от них того же. Кто готов слушать и слышать и не попадать в ситуации, подобно том, в какую некогда попал Илья Муромец.

Захотел Илья Муромец водицы испить. Пошел к колодцу, а у колодца Змей Горыныч сидит. Стал он со Змеем биться не на жизнь, а на смерть. Бьется три дня - отрубил левую голову, бьется еще три дня - отрубил правую голову. Стал опять биться, силы на исходе.. А змей ему кричит:

- Ильюшенька, что тебе надо-то от меня!

- Так вот воды испить хочу!

- Ну так и пил бы!!!

Давайте стараться слышать и понимать друг друга. А значит и **ДОВЕРЯТЬ**. Потерять Доверие можно в момент, заслуживать его нужно годами. И мы должны начать этот процесс сейчас. В этом наша сила и наше будущее!!!

С новым годом, друзья!

Будьте здоровы, удачливы и верны себе. И пусть вокруг Вас будет расти и расширяться **территория ДОВЕРИЯ**.

Будьте счастливы!

Дирекция Клуба:

Любомудров Дмитрий Владимирович

"Клуб Проектного Процесса", Генеральный директор

Торгово-Промышленная Палата РФ, член Комитета по инвестиционной политике

Тууль Максим Юрьевич

Некоммерческое Партнерство "Клуб Участников Проектного Процесса", Директор

КБ "Надежный банк", Председатель Правления