



«КЛУБ ПРОЕКТНОГО ПРОЦЕССА»

ОГРН: 5077746974597; ИНН: 7709745479; КПП: 770901001

Российская Федерация, 109147, г.Москва, ул.Марксистская, д.20, стр.8

тел: (495) 518-4427; (495) 765-0223, e-mail: inbox@projectclub.ru, www.projectclub.ru

МЕХАНИЗМЫ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ МИРОВОГО КРИЗИСА

"Клуб Проектного Процесса" - операционная система федерального уровня, созданная топ-менеджерами банков для подготовки проектов к финансированию, подбора подрядчиков, организации системы контроля проектов. Клуб объединяет более 140 партнеров - крупнейшие страховые, аудиторские, оценочные, консалтинговые и иные компании-участники проектного процесса, Торгово-Промышленные Палаты различных регионов РФ, банки, кредитные бюро, международные инвестиционные и деловые клубы и различные типы инвесторов. Некоторых партнеров можно увидеть ниже, полный список - на сайте Клуба www.projectclub.ru



Предлагаем использовать возможности и технологии Клуба и его партнеров при реализации Вашей стратегии развития:

64 вида услуг в 6 группах услуг и возможностей Клуба и его партнеров:

- 1. 19 услуг** предприятиям и холдингам
- 2. 8 услуг** банкам
- 3. 14 услуг** инвесторам различных категорий
- 4. 9 услуг** администрациям различных уровней и государственным структурам различного подчинения
- 5. 7 услуг** деловым сообществам (отраслевым, территориальным и иным ассоциациям, союзам, клубам и другим объединениям бизнеса)
- 6. 7 услуг** иностранным партнерам

1. Для предприятиям и холдингам

- 1.1. Разработка Программ повышения инвестиционной привлекательности и оказание содействия в их реализации
- 1.2. Разработка кредитных или инвестиционных Заявок и консультирование при формировании комплекта приложений к Заявкам в случае их отсутствия, экспертиза качества кредитных заявок и разработка предложений по их улучшению
- 1.3. Услуги по выявлению препятствий при кредитовании и иных видах финансирования, разработка планов устранения выявленных недостатков, сопровождение и консультации при реализации этих планов, подбор подрядчиков, составление технических заданий для подрядчиков и контроль их выполнения как отдельными подрядчиками, так и на связность и соответствие задачам и стратегии предприятия
- 1.4. Разработка Программ повышения капитала по уникальной собственной методике партнера Клуба (Управляющая компания "Проект-инвест") с использованием любых реальных активов, в т.ч. интеллектуальной собственности, прав аренды и других активов, и оказание содействия в их реализации
- 1.5. Получение официального одобрения от региональных Торгово-Промышленных Палат (ТПП) - партнеров Клуба по проектам, успешно прошедшим кредитно-экономическую экспертизу Клуба в рамках **сервиса "Единое Проектное Окно"**
- 1.6. Разработка планов и стратегий развития предприятий, критический анализ имеющихся стратегий, причин неудач при их реализации, доработка (возможна совместная работа с другими подрядчиками)
- 1.7. Оценка рисков проекта - совместно с **ЗАО "Марш-страховые брокеры"** (российское подразделение группы **Marsh & McLennan Companies, Inc. (Нью-Йорк)**, мировой лидер по предоставлению услуг по управлению рисками и страхованию), партнером Клуба, оценки которого принимаются крупнейшими банками мира
- 1.8. Разработка схем финансирования проектов, балансирования и согласования интересов инвесторов и собственников проекта (предприятия), схем управления, бюджетирования и контроля проектов, предприятий и холдингов
- 1.9. Разработка специальных схем финансирования проектов в случае недостаточности собственных средств и обеспечения, распределение рисков проекта с использованием собственной технологии Клуба **"Финансовый конвейер"**
- 1.10. Разработка Программ привлечения инвесторов и оказание содействия в их реализации, организация кредитных синдикатов (инвестиционных пулов) для финансирования Проекта
- 1.11. Организация и сопровождение систем взаимодействия предприятия (проекта) с инвесторами (кредиторами), непрерывное формирование финансовой и управленческой информации для инвесторов, подготовка, делегирование и экспертное сопровождение представителей в советы директоров предприятий (холдингов)

- 1.12. Разработка **"Программ регионального продвижения"** на базе площадок региональных ТПП с целью расширения сбыта продукции (услуг) в регионах, которые обеспечивают экономию средств, административных и кадровых ресурсов. Подбор региональных партнеров, поставщиков и подрядчиков, содействие в диалоге с администрациями различных уровней
- 1.13. Услуги по защите интересов предприятий по регламенту ВТО (Всемирная Торговая Организация) (Рабочая группа по ВТО совместно с компанией **"Belfort" (Бельфор)**, которая основана менеджерами из **Deloitt (Делоит)** - одного из мировых лидеров инвестиционного консалтинга
- 1.14. Оказание содействия в получении промышленных заказов от крупных мировых компаний, помощь в дозагрузке промышленных площадок (Рабочая группа по модернизации совместно с известными компаниями: **PriceWaterhouseCoopers (ПрайсВотерхаусКуперс)**, один из мировых лидеров инвестиционного консалтинга и аудита), **Государственная Корпорация "Ростехнологии"**, **Финансово-Банковский Совет СНГ**
- 1.15. Консультации по повышению качества корпоративного управления
- 1.16. Консультации по формированию управленческих команд, участие в тестировании и подборе руководящих кадров и сотрудников финансовых служб
- 1.17. Организация тренингов для менеджеров по подготовке к работе с кредиторами и инвесторами других типов, по вопросам повышения инвестиционной привлекательности (разовые семинары или в рамках специальных программ, возможна организация в режиме телеконференции)
- 1.18. Проведение пробной защиты проекта на инвестиционном комитете Клуба (возможна организация дистанционной защиты в режиме телеконференции)
- 1.19. Реинжиниринг бизнес-процессов, восстановление инвестиционной привлекательности проблемных предприятий (проектов), перераспределение рисков в текущих проектах

2. Банкам

- 2.1. Повышение эффективности кредитных подразделений (в т.ч. региональных) путем разработки Программ повышения качества текущих заемщиков, Программ обучения менеджеров заемщиков
- 2.2. Оказание поддержки потенциальным клиентам, кредитные заявки которых банк не может удовлетворить в текущий момент, в том числе, с использованием собственной системы по работе с ними с целью сохранения связи и привлечения их в качестве клиентов в будущем, подготовка к кредитованию и использованию других банковских продуктов
- 2.3. Разработка Программ лояльности и мониторинга потенциальных клиентов

- 2.4. Продвижение банков в регионах на базе площадок региональных ТПП ("Программы регионального продвижения")**
- 2.5. Для региональных банков - формирование предложений по участию в крупных федеральных и международных проектах на территории своего региона**
- 2.6. Для региональных банков - формирование условий для участия в кредитных синдикатах и инвестиционных пулах для проектов, потребности которых в кредитных ресурсах региональные банки затрудняются удовлетворить самостоятельно, диверсификация и снижение рисков с использованием собственной технологии Клуба "Финансовый конвейер", привлечение для софинансирования инвесторов - партнеров Клуба (полный список более 140 партнеров - на сайте www.projectclub.ru)**
- 2.7. Повышение качества корпоративного управления клиентов банков путем обучения их руководителей и сотрудников вопросам повышения инвестиционной привлекательности и качества подготовки кредитных заявок**
- 2.8. Выполнение поручений банков - партнеров по работе с проблемными заемщиками и проблемными активами, реинжиниринг бизнес-процессов и восстановление инвестиционной привлекательности заемщиков, перераспределение рисков в текущих проектах**

3. Инвесторам различных категорий

Для различных категорий Инвесторов Клуб является «фильтром грубой очистки», принимающий на себя основной поток кредитных и инвестиционных заявок (90-95% из которых является откровенным «мусором»), организующий работу по повышению их инвестиционной привлекательности до требуемого с точки зрения инвесторов уровня - до вынесения на кредитный (инвестиционный) комитет инвестора.

- 3.1. Подбор инвестиционных проектов в соответствии с критериями инвестора (финансовыми, отраслевыми, региональными и другими), предварительный анализ уровня подготовки и кредитоспособности проекта**
- 3.2. Представление интересов инвесторов в любых регионах России на постоянной или разовой основе**
- 3.3. Выполнение поручений инвесторов по экспертному анализу указанных рынков, регионов, отраслей, групп предприятий, отдельных предприятий**
- 3.4. Формирование предложений по минимизации инвестиционных рисков в рассматриваемых проектах**
- 3.5. Экспертиза полноты представленного инвестору пакета документов и их соответствия реальному положению дел**
- 3.6. Анализ деловой репутации российских партнеров, помощь в подборе подрядчиков и исполнителей**

- 3.7. *Разработка комплексных моделей обеспечения интересов всех привлекаемых в проект инвесторов, заявителей проекта и иных партнеров и подрядчиков, разработка договорной и иной документальной базы, согласование со всеми участниками проекта*
- 3.8. *Анализ инвестиционных стратегий прямых инвестиций, подготовка рекомендаций инвесторам по составу и процессу формирования портфелей проектов*
- 3.9. *Сравнение потенциальных площадок, проектов и условий для реализации проектов в различных регионах по заданным параметрам, в т.ч. - с использованием возможностей региональных ТПП*
- 3.10. *Анализ фактической ситуации по инвестиционному климату интересующих инвестора регионов, а также по инвестиционной привлекательности конкретных предприятий*
- 3.11. *Организация независимого мониторинга реализации проекта, состояния основных контрагентов (поставщиков, подрядчиков), регулярное информирование инвесторов о результатах мониторинга*
- 3.12. *Услуги по организации внешнего контроля исполнения проектов, планов, бюджетов (в т.ч. с использованием собственных разработок партнеров Клуба, например системы "ФРЦ-бюджетирование", успешно работавшей в крупнейших банках, нефтяных холдингах, государственных системах контроля сбыта электроэнергии)*
- 3.13. *Услуга "тайный покупатель" для неофициального контроля проектов и компаний*
- 3.14. *Формирование портфелей проектов по критериям инвесторов (финансовым, отраслевым, региональным и другим)*

4. Администрациям различных уровней и государственным структурам различного подчинения

- 4.1. *Разработка Программ повышения инвестиционной привлекательности региона*
- 4.2. *Разработка Инвестиционного паспорта региона нового типа, более отвечающего запросам профессиональных инвесторов, выполнение работ по повышению качества имеющихся Инвестиционных паспортов и Стратегий развития,*
- 4.3. *Услуги по подготовке к созданию территориальных агентств развития, региональных инвестиционных агентств и компаний, а также по организации их работы,*
- 4.4. *Услуги по определению документированных инвестиционных потребностей предприятий региона*
- 4.5. *Услуги по разработке Комплексных планов развития территорий, по формированию территориальных и отраслевых кластеров и организации их финансирования*

- 4.6. Услуги по организации внешнего контроля исполнения проектов, планов, бюджетов (в т.ч. с использованием собственных разработок партнеров Клуба, например системы **"ФРЦ-бюджетирование"**, успешно работавшей в крупнейших банках, нефтяных холдингах, государственных системах контроля сбыта электроэнергии)
- 4.7. Услуги по организации подготовки руководящих кадров инвестиционных менеджеров администраций и предприятий региона в новом, более эффективном формате, проведение семинаров-тренингов
- 4.8. Размещение на базе институтов регионального развития инвестиционного сервиса Клуба **«Единое проектное окно»** с целью активизации инвестиционных процессов в регионе
- 4.9. Проведение выездных заседаний Инвестиционного комитета Клуба на территории региона, в том числе - с участием инвесторов - партнеров Клуба

5. Деловым сообществам (отраслевым, территориальным и иным ассоциациям, союзам, клубам и другим объединениям бизнеса)

- 5.1. Создание подсистем поддержки, экспертизы, организации финансирования и продвижение членов и партнеров таких сообществ
- 5.2. Создание подсистем поддержки проектов членов и партнеров сообщества, подготовки их к финансированию с использованием собственной технологии Клуба **"Единое Проектное Окно"**
- 5.3. Создание подсистем распространения услуг, товаров и других возможностей членов и партнеров сообщества как друг-другу, так и внешним партнерам, с использованием собственных технологий Клуба **"Проектный супермаркет"** и **"Проектный сепаратор"**
- 5.4. Создание подсистем формирования проектных команд из членов сообществ
- 5.5. Создание подсистем распределения долей участия, доходов и рисков в проектах как среди членов сообществ, так и среди внешних партнеров с использованием собственной технологии Клуба **"Финансовый конвейер"**
- 5.6. Возможности по продвижению интересов членов сообществ в любых регионах РФ, расширение сбыта их продукции в регионах (подсистема **"Программа регионального продвижения"** на базе площадок региональных ТПП), создание программ совместного продвижения, которые обеспечивают экономию средств, административных и кадровых ресурсов, расширение регионального представительства и влияния, содействие в диалоге с администрациями различных уровней
- 5.7. Модернизация стратегий развития сообществ путем разработки Программ формирования дополнительной доходной базы сообществ путем создания подсистем оказания бизнес-услуг как членам сообществ, так и внешним клиентам, а также создания указанных выше, и других подсистем

6. Иностранным партнерам

Для иностранных партнеров Клуб является «**Окном в Россию**», позволяет снизить затраты на офис, постоянный штат, и особенно на продвижение и представительство в регионах России.

- 6.1. Подбор деловых партнеров, поставщиков и подрядчиков для любых проектов в любых регионах России, их проверка, начальные коммуникации, согласование условий сотрудничества*
- 6.2. Разработка Программ переноса производств в Россию, повышения уровня локализации имеющихся производств, подбор площадок и иных объектов недвижимости*
- 6.3. Оказание содействия в налаживании необходимых отраслевых и региональных связей*
- 6.4. Разработка Программ продвижения компаний, их товаров и услуг в любых регионах России на базе площадок региональных Торгово-Промышленных Палат (ТПП)*
- 6.5. Создание механизмов защиты и решения проблем повышения финансовой дисциплины, противодействия коррупции и хищениям денежных средств, обеспечения высокой степени соответствия принимаемых руководством финансовых решений уровню их исполнения подразделениями, дочерними, зависимыми организациями и подрядчиками, обеспечения уровня прозрачности и управляемости финансовых потоков для достижения инвестиционной привлекательности*
- 6.6. Организация и сопровождение систем взаимодействия предприятия (проекта) с иностранными партнерами, непрерывное формирование финансовой и управленческой информации для иностранными партнерами (возможно - в он-лайне, на иностранных языках и в требуемых правилами различных стран форматах)*
- 6.7. Услуги по подготовке, делегированию и экспертному сопровождению представителей в советы директоров предприятий (холдингов)*

www.projectclub.ru